

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 24 מישיבתה ביום 5.11.2014

משתתפים ה"ה : יו"ר הועדה - איתי פנקס ארד, נתן אלנתן, ניר סביליה, אהרון מדואל.

חסרים ה"ה : קרנית גולדווסר, שלמה מסלאווי, גל שרעבי דמאיו, חיים גורן, שלי דביר.

נוכחים ה"ה : עו"ד עדי שפריר, אלי מוסקוביץ, עינב בר נס, שאול סלומקה, דוד נמדר, שלמה בן ישי, אביטל רוניק, דרור ישראל, אורית צרפתי, משה ינאי, אהרון רבי, קובי סינוואני, ניצה אמיני, שלמה כפיר, נעמי לוי, ערן שטיינברג.

מזכיר הועדה : אהרון פישר.

מרכזת הועדה : יעריית צבי- אשר.

<u>מס' פניה</u>	<u>מס' החלטה</u>	<u>יחידה</u>	<u>נושא</u>	<u>החלטה</u>
1.	101.	מהנדס העיר	מכרז פומבי מס' 27/2014 שירותי פרסום עפ"י חוק התכנון והבניה	הכרזה על זוכים
2.	102.	מהנדס העיר	אופק צילומי אויר 2014	הכרזה על ספק יחיד
3.	103.	אגף משאבי חינוך	הארכת התקשרות – חברת לאמור	הארכת התקשרות
4.	104.	אגף רכש ולוגיסטיקה	רכישת קטנועים תלת גלגליים 125 סמ"ק - מטרו מוטור שיווק (1981) בע"מ	הכרזה על ספק יחיד
5.	105.	מנהל התקשורת וההסברה	רישום למועדון דיגיתל באמצעות דיילים- חברת חוויה	הגדלת התקשרות
6.	106.	אגף מחשוב ומ"מ	מכרז פומבי מספר 243/2008 אספקת מכשירים ושירותים סלולאריים	הארכת התקשרות
7.	107.	אגף התברואה	מכרז פומבי מספר 73/2010 איסוף פסולת קרטון ו/או נייר למיחזור	הארכת התקשרות
8.	108.	אגף התברואה	מכרז פומבי מספר 30/2014 עבודות ניקוי וטאוט רחובות- אזור דרום ועבה"י מערב	תוצאות משא ומתן
9.	109.	יחידת הרכב העירונית	מכרז פומבי מספר 32/2014 אחזקת מרכבי דחס, מתקני רמס"ע ודחסניות	מתן זכות טיעון

החלטה מספר 101

מכרז פומבי מס' 27/2014

שירותי פרסום עפ"י חוק התכנון והבניה

להלן מזכרו של מוסקוביץ אלי, סגן מהנדס העיר, מיום 29.10.2014 :

1. בתאריך 03.08.2014 פורסם המכרז בשני עיתונים יומיים : כלכליסט ומעריב.
2. המועד האחרון להגשת הצעות נקבע ליום 09.09.2014
3. את מסמכי המכרז רכשו 3 גופים.
4. בפרק ג' "קריטריונים לבחינת הצעות" יבחר מינהל ההנדסה להעסיק עד שלושה זוכים במכרז.
5. בתאריך 14.09.2014 נפתחה תיבת המכרזים במעמד ס. רה"ע וחבר המועצה נתן אלנתן. בפתחה נמצאו בתיבת המכרזים אומדן העירייה ו-3 הצעות.
6. תנאי סף שבסעיף 3.1 לפרק ג' למסמכי המכרז כדלקמן :
"רשאים להשתתף במכרז רק משתתפים בעלי ניסיון באיתור, במתן שרותי פרסום ומסירת הודעות הכל בהתאם וכמתחייב מחוק התכנון והבניה ותקנותיו במשך שנתיים מתוך השנים הקלנדריות 2011, 2012, 2013 ובהיקף כספי של לפחות 100,000 ₪ בכל שנה".
7. להלן טבלה המפרטת את עמידת המשתתפים במכרז בתנאי הסף שבו :

מסמכים	משתתף במכרז :	פרסום המערכת (ב.י) בע"מ	נענע פרסומי נדל"ן בע"מ	טלנכסים בע"מ	עירייה
הצהרת המשתתף במכרז (נ' 1)	+	+	+	+	
ערבות (נ' 2)	+	+	+	+	
נספח ביטוחים (נ' 5)	+	+	+	+	
מעמד משפטי (נ' 6)	+	+	+	+	
הצעה כספית (נ'7)	0%	-38%	-48%	אומדן 0% למחירים בכתב הכמויות	
נספחים 8 או 9 ו 10 הוכחת תנאי הסף 3.1 למסמכי המכרז פרק ג'	+	+	+	+	
ניהול ספרים	+	+	+	+	
ניכוי מס	-	+	+	+	
רשם החברות	+	+	+	+	
פרוטוקול כנס משתתפים מתאריך ה-28.08.14	+	+	+	+	

8. ועדת המכרזים מתבקשת לאשר את עמידתם של "טלנכסים בע"מ", "פרסום המערכת (ב.י) בע"מ" ו-"נענע פרסומי נדל"ן בע"מ" בתנאי הסף של המכרז.
9. בהתאם לקבוע בתנאי המכרז, מינהל ההנדסה ממליץ להכריז על המשתתפים "טלנכסים בע"מ" ו-"נענע פרסומי נדל"ן בע"מ" **זוכים במכרז**.
10. חברת פרסום המערכת בע"מ לא נבחרה היות והמחירים שהציעו גבוהים.
11. חלוקת העבודה בין הזוכים במכרז תהיה ע"פ שיקול דעת האזרחים הפונים לקבל את שירותי הפרסום מהחברות.
12. שירותי הפרסום הנדרשים עבור העירייה יבוצעו עם הספק הזול מבין הזוכים.
13. סעיף תקציב 02-073116-110-2, מהנדס העיר- תכניות בנין עיר.
14. לאישורכם.

דיון

אהרון פישר: המכרז פורסם ב-3.8.14, מועד אחרון להגשת הצעות 9.9.14, פתיחת המעטפות היתה ב-14.9.14. בתיבת המכרזים נמצא אומדן העירייה ו-3 הצעות. בסעיף 7 מופיעה טבלה המפרטת את עמידת המשתתפים בתנאי הסף. כל שלושת המשתתפים צרפו את כל המסמכים ולכן וועדת המכרזים מתבקשת לאשר את שלושתם כעומדים בתנאי הסף. לגבי הזוכים, המשתתפים 'טלנכסים' ו'נענע' שהציעו הצעות זולות מאוד ביחס לכתב הכמויות של המכרז. מבחינת חלוקת העבודה: היות והשירותים האלה ברובם, נצרכים ע"י האזרחים שצריכים לפרסם מודעות, הם עצמם יפנו כל אחד למי שמבחינתו מתאים לו ונוח לו. העירייה תיתן להם את המחירים. יש גם שירות שהעירייה צורכת, אבל מעט יחסית. בכל מקרה, לשירות שהעירייה צורכת, היא תצרוך מהספק הזול ביותר לאותם פריטים.

נתן אלנתן: אני רק רוצה לציין שבמכרז הקודם 'טלנכסים' לא רצו לתת הנחה בכלל. והיום הם שינו לגמרי את דרכם.

אהרון פישר: הצטרף גם המשתתף במכרז 'נענע' שבפעם הקודמת הוא לא עמד בתנאי הסף.

נתן אלנתן: זה טוב כי היתה תחרות בסופו של דבר.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: מי עשה את האומדן?

אלי מוסקוביץ: אנחנו עשינו את האומדן.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: מה קרה שם?

אלי מוסקוביץ: כמו שאומר נתן אלנתן – 20 שנה היה מונופול של 'טלנכסים', את השירות הזה אנחנו

עושים בשביל האזרח, על פרסום לוועדה המקומית. 'טלנכסים', כל פעם כשהיינו עושים

איתם את הדיונים, המחירים-

נתן אלנתן : אין מה לדבר,

אלי מוסקוביץ : בדיוק. ברגע שיצאנו במכרז, לפני שנה או שנתיים (לא זוכר), התחילו לתת בחברה שהיתה, מינוסים במחיר. אז אמרנו עוד פעם: עכשיו אנחנו יוצאים במכרז, חברת 'נענע' פנתה אלינו: אנחנו רוצים גם כן להשתתף במכרזים. אמרנו: מצויין, כמה שיותר. ושימו לב, אנחנו נותנים לאזרח לבחור את מי שהוא רוצה, מתי שהוא רוצה, ואפילו הוא יכול לא להשתמש בזה,

איתי פנקס-ארד, יו"ר : אלו שירותי פרסום בגדול, נכון? זה כולל גם חלוקה של כל מיני הודעות וכאלה? אלי מוסקוביץ : הכי קשה זה חלוקת ההודעות. הפרסום זה כל אחד יכול בעיתון ללכת, לקבל את ההנחה שלו. אבל מה שהכי קשה בעבודה הזאת, זה ללכת ולחלק את ההודעות לפי חוק.

איתי פנקס-ארד, יו"ר : אפשר לאשר?

נתן אלנתן : כן, ברור. אני מברך על זה. זה מהלך מאוד חשוב.

החלטה

1. מאשרים את עמידתם של "טלנכסים בע"מ", "פרסום המערכת (ב.י) בע"מ" ו-"נענע פרסומי נדל"ן בע"מ" בתנאי הסף של המכרז.
2. מאשרים להכריז על המשתתפים "טלנכסים בע"מ" ו-"נענע פרסומי נדל"ן בע"מ" כזוכים במכרז.

וכמפורט לעיל.

החלטה מספר 102

אופק צילומי אויר 2014

להלן מזכרה של הגב' אורלי אראל, סגנית מה"ע ומנהלת אגף תה"ע, מיום 20.10.2014:

חברת " אופק צילומי אויר (1987) בע"מ" הינו הספק היחיד בארץ אשר מסוגל לספק צילומי אויר ממצלמות מיפוי פוטוגרמטריות בעלות אורך מוקד מכויל של 6 אינץ' ו / או 12 אינץ' (לאחר שתאושר ע"י מפ"י) שהינן מצלמות פילים המאפשרות למיפוי ומדידות על ידי המרכז למיפוי ישראל.

מצורף אישור מתוך אתר האינטרנט של המרכז למיפוי ישראל לגבי מצלמות פוטוגרמטריות כשירות במדינת ישראל.

צילומי אויר אלה נדרשים לנו לצורך איתור חריגות בניה והשתלטות על קרקעות ומהוות ראיות קבילות בבית המשפט.

ועדת המכרזים מתבקשת להכריז על הספק "אופק צילומי אויר (1987) בע"מ" כספק יחיד להמשך ביצוע פרויקט "איתור חריגות בניה והשתלטות על קרקעות באמצעות תצלומי אויר", ולאשר את הארכת התקשרות הקיימת עם "אופק צילומי אויר (1987) בע"מ", חוזה עיקרי מס' 2007501196 החל מיום 11/11/2014 ועד ליום 10/11/2015 בתנאי החוזה העיקרי ותוספותיו.

זאת מפני שחב' "אופק צילומי אויר (1987) בע"מ", הינה החברה היחידה אשר ברשותה נכון להיום, מצלמה מאושרת למיפוי ע"י המרכז למיפוי ישראל.

אומדן העלות לתקופת ההארכה המבוקשת 866,000 ש"ח כולל מע"מ שם סעיף תקציב: פיתוח פענוח תצלומי אויר, מס' סעיף 01/732440/752/8.

דיון

אהרון פישר: העירייה מאתרת חריגות בניה באמצעות תצלומי אוויר. לצורך כך משתמשים בשירותי אופק צילומי אוויר' שהם היחידים שמורשים כיום ע"י המרכז למיפוי ישראל, עם מצלמות שהן הוכחות קבילות בבימ"ש שזה מצלמות פילם ישנות יחסית, אבל הן כרגע מאושרות מבחינת בתי המשפט. לכן מבקשים להכריז עליהם כספק יחיד לשנה נוספת. אם יש שאלות, בבקשה,

נתן אלנתן: מפ"י לא הולכת לאשר גם צילומים דיגיטליים?

אלי מוסקוביץ: זה לא קשור למפ"י.

שאול סלומקה: יש שני סוגי המצלמות שמפ"י מאשרת. יש חברות שיש להן מצלמות דיגיטליות ו'אופק' יש לה מצלמת מיפוי, מה שנקרא. המצלמות הדיגיטליות מאושרות ע"י מפ"י, רק לצרכי אורתופוטו, הן לא מאושרות למדידות. רק המצלמת מיפוי – וכרגע יש לכם שם טבלה שמראה איזה מצלמה מאושרת – היא מאושרת לצרכי מדידות. זאת אומרת, מודד מוסמך יכול לחתום על מדידה כמו שמודדים קרקעית, מתוך המצלמות האלה. ולכן אנחנו זקוקים למצלמות האלה.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: איך אנחנו יודעים להתמודד עם התחרותיות – אמנם אין תחרות, אבל לראות מה קורה בשוק?

שאול סלומקה: אין בארץ עוד מישהו שיש לו כזאת מצלמה.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: מה היקף של המכרז?

שאול סלומקה: 800 אלף שקל בשנה.

אלי מוסקוביץ: אבל התוצאות הן מיליוני דולרים שאנחנו מרוויחים. יש לנו רג'קטים אחת לשבוע, של 70 רג'קטים שלא תמיד הם רג'קטים לאכיפה. מה-70 אנחנו מקבלים מהחברה פענוח מה

זה. יוצאים הפקחים שלנו,

איתי פנקס-ארד, יו"ר: התהליך ידוע, כמה גיחות כאלה הם עושים בשנה, סדרי גודל?

שאול סלומקה: כל שבועיים. יש לי בעיה של צו מינהלי.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: כמה צילומים?

שאול סלומקה: 100 וכמה צילומים בכל סיבוב.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: אני בעד.

אלי מוסקוביץ: הם שולחים לנו את הפענוח, הם מראים: לפני שבוע עשיתם ככה, השבוע זה ככה. אנחנו שולחים בשביל לאמת את הדבר הזה, החברה מוציאה לנו כמו בצבא, דפי מטרה.

נתן אלנתן: אין צפי שחברות אחרות ייכנסו בעתיד?

אלי מוסקוביץ: היתה חברה שפשטה את הרגל. הם חשבו שכל המדינה תלך על זה. מנהל מקרקעי

ישראל עושה אחת לחצי שנה, ירושלים עושה אחת לשנה. אנחנו העיר היחידה שעושים

אחת לשבועיים, וגג 13% מהעיר.

החלטה

מאשרים להכריז על הספק "אופק צילומי אויר (1987) בע"מ" כספק יחיד להמשך ביצוע פרויקט "איתור חריגות בניה והשתלטות על קרקעות באמצעות תצלומי אויר".

וכמפורט לעיל.

החלטה מספר 103

הארכת התקשרות – חברת לאמור

להלן מזכרו של אילן קומה, ס. מנהל אגף משאבי חינוך, מיום 29.10.2014 :

ביה"ס בית ונצואלה מנוקה באמצעות מכרז מספר 97/2010 על ידי חברת "לאמור". תוקפו של החוזה פג (סיום 3 שנים) בתאריך 1/11/2014. בוצעה פנייה לחברת "י.ב. שיא משאבים" לקבלת הצעת מחיר לניקיון ביה"ס בית ונצואלה. הוכנה פנייה לוועדת התקשרויות עליונה לגביי הוספת פריט למכרז קיים שמספרו 239/2013 (מכרז לביצוע עבודות ניקיון במוסדות חינוך) בו זכתה חברת י.ב. שיא משאבים. ועדת התקשרויות עליונה מספר 17 מתאריך 30/12/2013 אישרה הארכת התקשרות במסגרת אופציה למכרז מספר 239/2013 והוספת פריט (ביה"ס בית ונצואלה). לאחר אישור הוועדה התקיימה פגישה עם נציגי החברה בביה"ס לתיאום תחילת העבודות. לאחר הפגישה חברת "י.ב. שיא משאבים" הוציאה מכתב בו היא מציינת כי אינה מעוניינת בהגדלת התקשרות לניקיון ביה"ס בית ונצואלה.

בהתאם לכך המחלקה מבקשת את אישור הוועדה :

1. להמשיך את ההתקשרות עם חברת "לאמור בע"מ" לניקיון ביה"ס בית ונצואלה לפי הפרטים הבאים :

עלות - 26,981 ₪ לחודש + מע"מ

תקופת ההתקשרות – 1/11/2014 עד 1/7/2015 או עד לחתימת חוזה עם קבלן מכוח המכרז החדש המוקדם מביניהם.

מספר סעיף – 01/813310/752/5

שיריון מספר – 71-12-219

דיון

אהרון פישר : ביה"ס 'ונצואלה' מנוקה באמצעות מכרז 97/2010 ע"י חב' 'לאמור'. התוקף של החוזה פג ב-1.11.2014. היות ואגף משאבי חינוך רצה לצאת במכרז אחד לכל ניקיון בתי ספר שהוא עושה, רצה לצרף את זה למכרז הקיים שבו זכתה חב' י.ב. ש. משאבים' ולהוסיף את זה כפריט נוסף למכרז, כאשר במכרז הבא זה כבר יפורסם ביחד. הרעיון היה, שיהיה זוכה אחד לכל המקומות כי בעבר היתה איזו חלוקה היסטורית.

איתי פנקס-ארד, יו"ר : והם מנקים ב'ונצואלה'?

אהרון פישר : הם מנקים בהמון בתי ספר אחרים. ב'ונצואלה' לא מנקים, עד עכשיו ניקתה שם חב' 'לאמור' באמצעות מכרז 97/2010 שנגמר. בעבר היתה חלוקה ובשנים האחרונות איחדו את כל הניקיון לכדי מכרז אחד. אז רצו לצרף את זה גם למכרז של חב' י.ב. שיא. וזה עבר לוועדת התקשרויות עליונה כתוספת פריט, כי זה לא עבר את ה-25%. כשבאו לתאם

איתו עבודות, הוא התחרט, אמר שהוא לא מוכן בתנאים של החוזה. ברקע אני כבר אגיד לכם שלאחרונה פחות מרוצים מחברת י. ב. שיא' כי יש איתו בעיות תפעוליות. לכן כרגע הם רוצים לעשות מכרז חדש מיידית אבל היות וחשבנו שנצליח להכניס את זה לחוזה של י. ב. שיא' והוא הסכים בהתחלה, וזה כבר עבר לוועדת התקשרויות עליונה, הם לא הכינו מכרז, אז עכשיו הם עומדים בפני מצב שאין להם ברירה אלא להמשיך עם חב' 'לאמור' עד שהם יגמרו מכרז חדש. מתחילים מיד לעבוד על מכרז חדש.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: טוב, זה עד סוף שנת הלימודים. אין מה לעשות.

אהרון פישר: או עד חוזה חדש, המוקדם מבניהם.

החלטה

מאשרים הארכת התקשרות עם חברת "לאמור בע"מ" לניקיון ביי"ס בית ונצואלה בעלות של 26,981 ₪ לחודש + מע"מ, לתקופת ההתקשרות – 1/11/2014 עד 1/7/2015 או עד לחתימת חוזה עם קבלן מכוח המכרז החדש, המוקדם מבניהם.

וכמפורט לעיל.

החלטה מספר 104

רכישת קטנועים תלת גלגליים 125 סמ"ק - מטרו מוטור שיווק (1981) בע"מ

להלן מזכרו של מוטי גולדשטיין, מנהל אגף רכש ולוגיסטיקה, מיום 26.10.2014:

" ועדת מומחים לרכב אישרה רכישת קטנועים תלת גלגליים **בנפח 125 סמ"ק** לשימוש הסיירים בפיקוח ומאוחר יותר ביחידות העירייה השונות, לאחר ביצוע ניסוי שהצליח ב קטנוע מתוצרת YAMAHA.

אגף הרכש פרסם בעיתונות בקשה לקבלת מידע (RFI) לאיתור ספקים המעוניינים להיכלל במאגר הספקים של עיריית תל אביב יפו, כמורשים לאספקת אופנוע / קטנוע בעל 3 גלגליים בנפח מנוע 125 סמ"ק בתאריך 5/10/2014, מועד ההגשה האחרון היה יום 20/10/2014 ומצ"ב נוסח הבקשה.

בפתיחת המעטפות נמצא כי הוגשו 2 התשובות הבאות:

1. הספק **מטרו מוטור שיווק (1981) בע"מ** המייבא לארץ את המותג TRICITY מתוצרת YAMAHA בנפחי המנוע 125 סמ"ק של קטנועים תלת גלגליים.
הספק / יבואן **מטרו מוטור שיווק (1981) בע"מ** צרף את כל האישורים המאשרים את היותו הנציג הבלעדי של היצרן YAMAHA בארץ לכל מותגיו המיובאים ארצה ומסמכים נוספים שנדרשו במסגרת ה RFI -

2. הספק **עופר חברה לרכב בע"מ** המייבא לארץ את המותג MP 3 מתוצרת PIAGGIO בנפחי המנוע 250/300 סמ"ק של קטנועים תלת גלגליים, ציין כי בכוונתו לייבא בקרוב קטנועים בנפח 125 סמ"ק **יבוא** שהיה בשנת 2007 והופסק בגלל הפסקת הייצור של דגם זה בשנת 2013.
הספק / יבואן **עופר חברה לרכב בע"מ** צרף את כל האישורים המאשרים את היותו הנציג הבלעדי של היצרן PIAGGIO בארץ לכל מותגיו המיובאים ארצה ומסמכים נוספים שנדרשו במסגרת ה RFI -

מתשובות הספקים עולה כי:

נכון להיום, הספק **מטרו מוטור שיווק (1981) בע"מ** מספק קטנועים תלת גלגליים בנפח 125 סמ"ק בארץ וכי בכוונת הספק **עופר חברה לרכב בע"מ** לייבא לארץ דגם חדש אשר ייחשף ויוצג רק בתערוכה בחו"ל, ככל הנראה, במהלך חודש נובמבר 2014 וזה טרם יובא לארץ וטרם אושר ע"י משרד התחבורה.

לאור האמור לעיל נבקש אישור הוועדה להכריז על **מטרו מוטור שיווק (1981) בע"מ** כספק יחיד לאספקת קטנועים / אופנועים תלת (3) גלגליים בנפח 125 סמ"ק מתוצרת YAMAHA וזאת למשך 6 חודשים בלבד לאור המפורט לעיל.

עם קבלת אישור משרד התחבורה לדגם החדש, ייבחן זה ע"י האגף והעירייה תשקול צעדיה, בהתאם לצרכיה."

דיון

אהרון פישר: יצאו בקול קורא לנושא הזה, רוצים לרכוש קטנועים תלת-גלגליים בנפח 125 סמ"ק לשימוש סיירים בפיקוח. לאחר פיילוט שעשו,

איתי פנקס-ארד, יו"ר: למה הולכים לקטגוריה שאין בה תחרות?

ניצה אמיני: כי זאת הדרישה של-

איתי פנקס-ארד, יו"ר: רק 125 סמ"ק, רק 3 גלגלים, רק זה רק זה?

ניצה אמיני: כן, לגבי הקטנועים תלת-גלגלים, כן.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: אנחנו לא אמורים להביא את עצמנו בכוח למצב של זוכה יחיד.

ניצה אמיני : אני רוצה להבהיר : 'מטרו' הגיש לנו את ההצעה והוא אכן מתאים. 'עופר' אמר שבעוד מספר חודשים הם יוכלו גם להביא לנו קטנועים כאלה, לכן אנחנו מבקשים את זה רק לתקופה של חצי שנה. ואחרי חצי שנה, כש'עופר' יוכל להביא לנו את ה-,

איתי פנקס-ארד, יו"ר : מה ההתקשרות?

ניצה אמיני : לאשר את הספק 'מטרו' לחצי שנה.

איתי פנקס-ארד, יו"ר : ואז אנחנו מתחילים לקנות עכשיו,

ניצה אמיני : נכון. לקנות ברגע שיצטרפו. אבל לא יקנו בכמויות.

איתי פנקס-ארד, יו"ר : בואו נגביל כמות,

ניצה אמיני : ואם יחידה אחת תרצה ויחידה נוספת מגיע לה,

איתי פנקס-ארד, יו"ר : נגיע לתחרות, יתברר שכבר הכל נקנה ו-3 שנים לא יהיה צריך לקנות,

ניצה אמיני : לא, זה לא ככה,

אהרון פישר : אגב, פעם זה היה הפוך, 'עופר' היה יחיד שסיפק תלת גלגלי, והמצב התהפך כי הפסיקו את הייצור של הכלי שלהם, ועכשיו זה התהפך לימטרו.

איתי פנקס-ארד, יו"ר : כמה כלים כאלה יש בעירייה?

שלמה כפיר : רכשנו איזה 3-4 שנמצאים בפיקוח מ-2007.

ניצה אמיני : לא קונים את זה בכמויות.

שלמה כפיר : היום אנחנו מדברים, גם לפיקוח וגם לסיירת החדשה, ליסלע', מעל 30 כלים.

ניצה אמיני : אבל שלא נרכוש אותם בחצי שנה הקרובה!

איתי פנקס-ארד, יו"ר : אפשר לסכם שיהיו עד סדר גודל של מה שיש היום, עוד 5, עד שתהיה עוד אופציה לתחרות?

שלמה כפיר : כרגע הפיקוח נמצא במינוס של 18 כלים,

ניצה אמיני : שחשוב להם לרכוש.

איתי פנקס-ארד, יו"ר : אבל איך זה קרה? המינוס נוצר השבוע?

שלמה כפיר : זה במשך כל השנה תקוע.

נתן אלנתן : ואי אפשר לחכות עוד מספר חודשים?

שלמה כפיר : הבעיה שהדו-גלגלים ישנים ויוצאים עכשיו משימוש והם צריכים את זה לפעילות השוטפת.

ניצה אמיני : אנחנו נשמח ש'עופר' ייכנס לשוק ותהיה תחרות, לא בטוח שהוא כן ייכנס ולא בטוח שזה

יהיה בחצי שנה הקרובה,

איתי פנקס-ארד, יו"ר: ואין עוד יבואנים ואין עוד יצרנים?

ניצה אמיני: אין, אנחנו פנינו לכולם.

שלמה כפיר: אין, אני אומר לך מידע מדויק, אין בעולם,

אהרון פישר: יש רק עוד אחד, 'פיאגיו', הדרגה הבאה שהוא מספק בארץ זה 300 סמ"ק,

ניצה אמיני: שזה 'עופר'.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: יש יותר קטן?

שלמה כפיר: אין יותר קטן.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: כלומר יש בארץ כיום רק תלת אופן אחד?

אהרון פישר: של 125 סמ"ק. היה של 'פיאגיו' גם 125 סמ"ק, הם הפסיקו את הייצור.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: ומה עם חשמליים?

שלמה כפיר: חשמליים אין עדיין תלת-גלגליים.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: חשמליים קניתם אבל איזה כמות?

ניצה אמיני: רגילים, אבל לא תלת-גלגלי.

ניר סיביליה: בכלל, אני חושב שצריך לעבור לחשמלי.

נתן אלנתן: זה לא מתאים לכל היחידות.

ניר סיביליה: מה שמתאים,

ניצה אמיני: מה שמתאים, אנחנו משתדלים כן לרכוש.

אהרון פישר: יש וועדת מומחים לרכב בעירייה, שהיא דנה בצורך ומחליטה על הצורך ברכישות והיא

גם קובעת את המדיניות. הועדה בראשות המשנה למנכ"ל רובי זלוף. ובאמת החליטו שם

על קניה של כמות מסוימת של חשמליים. קנו כמות די גדולה, כמה עשרות אני חושב,

שלמה כפיר: קנינו כ-20 בערך.

אהרון פישר: אבל זה לא מתאים לכל היחידות, כי נגיד שסייר שמסתובב כל היום ואין לו זמן לטעינה,

אז יכול להיות בעייתי אם תיגמר לו הסוללה.

ניצה אמיני: לא, איפה שזה מתאים לפעילות של היחידה אנחנו רוכשים חשמליים והם הרבה יותר

יקרים.

אהרון פישר: הם יותר יקרים, אבל מחזירים את עצמם מהר מאוד בגלל עלות הדלק והטיפולים, כי אין

לך שם מערכות, אין לך שם מנוע שעובד עם שמנים.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: וגם איך שזה נראה, שירות לעיר, שזה לא מזהם, שזה עובר לידך ולא מרעיש. גם בבוקר מסתובבים,

שלמה כפיר: אנחנו כל השנה לא קנינו אף קטנוע בניין, רק חשמלי.

ניצה אמיני: נכון, זה מה שרובי מתווה, המדיניות העירונית היא להכניס כמה שיותר 'ירוק'.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: אז לכמה אתם יכולים להגביל את זה, עד שנדע מה המצב?

ניצה אמיני: מאחר ואנחנו יודעים שהצרכים הם 18 קטנועים, אפשר 20 קטנועים לעד חצי שנה,

ובמידה ונצטרך 'ועופר' לא ייכנס, נבוא לפה בעוד חצי שנה. אולי עוד יחידה תרצה שני

קטנועים, אני לא רוצה להיתקע רק עם 18,

איתי פנקס-ארד, יו"ר: ה-18 אמורים להחליף אופנועים אחרים?

שלמה כפיר: להחליף אופנועים אחרים שהם גם-

ניצה אמיני: 'עופר' כתב לנו מכתב והוא אמר שייתכן שעד תחילת השנה ייכנס דגם של 125 סמ"ק,

דגם חדש ושהוא ירצה לבחון אותו והוא מקווה שבעוד חצי שנה הוא יוכל כן לעמוד

בדרישות שלנו.

אהרון פישר: הוא נתן הערכת מחיר?

ניצה אמיני: לא, אין לו הערכת מחיר, הוא עדיין לא יודע איפה הוא עומד.

שלמה כפיר: היצרן לא יודע אפילו.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: למה לא קניתם עד עכשיו?

שלמה כפיר: מה זאת אומרת? היתה הוראה לקנות רק חשמלי ולפני חודש וועדת רכב החליטה, אחרי

שהיא עשתה ניסוי לקטנוע הספציפי הזה.

נעמי: אני יודעת שהוחלט לרכוש רק קטנועים חשמליים כרגע בעירייה,

ניצה אמיני: אבל יש שינויים במדיניות. איפה שאפשר ביחידות עירוניות לרכוש חשמלי, אנחנו נרכוש

חשמלי. יחידות שלא יכולות לתפעל את עצמן עם קטנועים חשמליים, אנחנו רוכשים-

נעמי: אני הבנתי שהקטנועים החשמליים מספיקים לטווח בתוך העיר,

נתן אלנתן: אם נוסעים בבוקר לעבודה ואח"כ חוזרים הביתה, בסדר. ממש אם נוסעים למקומות

קרובים. אבל אחד שעושה סיורים כל היום,

ניצה אמיני: נעמי, יחידות עירוניות לא יכולות לעבוד עם קטנועים חשמליים.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: העניין הזה של רק תלת גלגלי, שהוא במקרה רק 125 סמ"ק, כאילו אין כלי רכב

בעולם?

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 24 מישיבתה ביום 5.11.2014

שלמה כפיר : גם רישוי וביטוח יותר זול, בנפחים קטנים.

איתי פנקס-ארד, יו"ר : טוב, 20 קטנועים.

ניצה אמיני : תודה רבה.

נתן אלנתן : אני מבטיח לך שלא יגיעו עד 20.

ניצה אמיני : בטוח לא. אבל to be on the safe side, גם לא יעמדו לרשותנו תקציבים ל-20 קטנועים.

החלטה

מכרזים על מטרו מוטור שיווק (1981) בע"מ כספק יחיד לאספקת קטנועים / אופנועים תלת (3) גלגליים בנפח 125 סמ"ק מתוצרת YAMAHA לתקופה של 6 חודשים ולרכש של עד 20 כלי רכב. וכמפורט לעיל.

החלטה מספר 105

רישום למועדון דיגיתל באמצעות דיילים - חברת חוויה

להלן מזכרו של גידי שמרלינג, דובר העירייה, מיום 3.11.14 :

במסגרת פרויקט דיגיתל מתבצע רישום באמצעות דיילים, לאורך כל השנה, באירועים שונים ברחבי העיר תל-אביב-יפו. הרישום באירועים אלה מהווה כ- 15% אחוזים מהרישום השנתי לדיגיתל. בעקבות עלייה בהיקף האירועים השנתי בהם בוצע רישום לדיגיתל ובמטרה לעמוד ביעדי הרישום של 100,000 רשומים עד לסוף שנת 2014, אנו מבקשים מהוועדה לאפשר לנו חריגה חד פעמית של 10,000 ₪ ממגבלת הסכום הפטור ממכרז. בפנייה המקורית נעשה הליך תחרותי וחברת חוויה נבחרה לאחר שהציעה את המחיר הזול ביותר מבין 3 הצעות המחיר שהתקבלו (המפרסמים, פרימיום וחוויה).

פרטי ההתקשרות

הנושא : רישום למועדון דיגיתל באמצעות דיילים.

תקופת ההתקשרות : עד סוף שנת 2014.

סעיף תקציבי : פרויקט דיגיתל - 01-614100-786-5.

התשלום לפי ביצוע בפועל.

דיון

אהרון פישר : במסגרת פרויקט 'דיגיתל' מבצעים רישום באמצעות דיילים לאורך כל השנה, באירועים שונים ברחבי העיר. נערכה התקשרות עם חברת "חוויה" באמצעות הליך תחרותי, הנושא אושר בזמנו בוועדת התקשרות עליונה. עכשיו נוצר להם צורך, לקראת סוף ההתקשרות, בהיקף נוסף של עוד 10,000 שקלים שכבר חורג מהתקרה של פטורה ממכרז. היינו, התקרה שפטורה ממכרז נכון להיום, זה 142,600 שקל לפני מע"מ, עכשיו, התקיים פה הליך תחרותי במקור, זה לא שבאו ובחרו מישהו ויצאו איתנו לעבודה.

נתן אלנתן : אז אתה אומר, על בסיס של משהו מעין מכרזי שעשית, אני נותן לך גם מעבר ל-, היו בעבר מקרים מיוחדים שאושרו בדומה לזה?

איתי פנקס-ארד, יו"ר : זו תוספת מאוד קטנה.

נתן אלנתן : אני לא מדבר על הסכום, אני מדבר על העיקרון, הרי אם אתה מאשר 10,000 אתה מחר יכול לאשר גם 100,000.

איתי פנקס-ארד, יו"ר : אתה יכול לא לאשר, כי אתה נמצא פה.

נתן אלנתן : בסדר, אבל על סמך מה? מה הנימוק? אם יש מגבלה של סכום שאתה לא יכול לעבור אותה, אז- אני לא מבין,

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 24 מישיבתה ביום 5.11.2014

איתי פנקס-ארד, יו"ר: החלופה זה לצאת למכרז. אני מסכים איתך שאם הפרופורציה היתה שונה, אז גם-

נתן אלנתן: בסדר, אני לא מתנגד. מסתייג.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: נמנע! פשוט אין סטטוס כזה, מסוייג אך מאשר.

נתן אלנתן: זה פחות מנמנע.

החלטה

מאשרים הגדלת התקשרות בסך 10,000 ₪ לרישום למועדון דיגיתל באמצעות דיילים עם חברת חוויה.

וכמפורט לעיל.

החלטה מספר 106

מכרז פומבי מספר 243/2008

אספקת מכשירים ושירותים סלולאריים

דיון

אהרון פישר : לסדר היום צורך פרוטוקול הוועדה שדנה בזמנו, לגבי הסלולר. לאחר שהוכרז על זוכה חדש במכרז הסלולר, חב' 'סלקום', היתה עוד תקופה קצרה שבה היה צורך להשאיר את החוזה לתקופת חלוקת המכשירים ותקופת סיום מסלולים. בעיקרון מבחינת השימוש בטלפונים הסלולריים היום כולם כבר בחב' 'סלקום' אבל נשאר עוד זנב אחד שצריכים לסיים: אני אזכיר לכם שבעבר הוועדה אישרה פה גם התקשרות עם חב' 'לולה טק' ספק יחיד לכל הנושא של המסופונים של הפקחים. בעבר האגף עבד עם חב' 'הוט מוביל' שמספקת את הסימים למסופונים האלה של הפקחים. עד שההתקשרות עם חב' 'לולה טק' תתחיל (כי נוהל איתם מו"מ ארוך על המחירים ועכשיו הולכים להתחיל בעבודה בקרוב) צריך את ההתקשרות עם חב' 'הוט מוביל' מה-15.10 עד סוף נובמבר, חודש וחצי. אישרו פעם אחת ומבקשים כרגע עוד חודש וחצי בגלל, אני אומר שוב, רק לעניין המסופונים של הפקחים. כי לגבי המכשירים הסלולריים ההתקשרות כבר נגמרה.

איתי פנקס-ארד, יו"ר : מה האומדן?

אהרון פישר : 150 אלף שקל.

איתי פנקס-ארד, יו"ר : עד מתי אנחנו מאשרים את זה?

אביטל רזניק : חודש וחצי, עד סוף נובמבר.

נתן אלנתן : עכשיו אתם עובדים בלי התקשרות?

איתי פנקס-ארד, יו"ר : לא שמתם לב?

אהרון פישר : הם היו כל הזמן במגע עם חב' 'לולה טק', אותם אישרתם בתור ספק יחיד והמו"מ לקח יותר זמן מאשר תכננו.

איתי פנקס-ארד, יו"ר : טוב, הלאה.

החלטה

מאשרים הארכת חוזה מספר 2009-5-00516 לאספקת מכשירים סלולאריים עם הספק "הוט מוביל בע"מ" מיום 15.10.14 ועד ליום 31.12.14.
וכמפורט לעיל.

החלטה מספר 107

**מכרז פומבי מספר 73/2010
איסוף פסולת קרטון ו/או נייר למיחזור**

להלן מזכרו של רחמים זינאל, סגן מנהל האגף לשירותים טכניים, מיום 30.10.2014 :

” לעיריית תל אביב – יפו התקשרות לפרק א' במכרז שבנדון עם 2 חברות כמפורט להלן :

1. חב' ק.מ.מ. מפעלי מחזור בע"מ קליטת נייר עיתון למחזור- ועדת התקשרות עליונה מספר 116 מיום 04/11/2013 אישרה הארכת התקשרות (אופציה אחרונה) עם החברה עד לתאריך 14/11/2014. אומדן הכנסות שנתי לעירייה כ- 800 אש"ח.

2. חב' אמניר תעשיות מחזור בע"מ קליטת פסולת קרטון למחזור- ועדת התקשרויות עליונה מספר 114 מיום 02/10/2013 החלטה 2646 אישרה הארכת ההתקשרות (אופציה אחרונה) עם החברה עד לתאריך 22/12/2014. אומדן הכנסות שנתי לעירייה כ- 650 אש"ח.

אגף התברואה החל להכין מכרז חדש לנושא, אולם בשל השינויים שחלו בתחום המכרזים שעוסקים במחזור אריזות והצורך לקבלת אישור לנוסח המכרז מתאגיד ת.מ.י.ר. שחתום עם העירייה על חוזה ליישום החוק האריזות ואשר הוא הגוף שגם אמור לממן את העלויות הכרוכות בכל הקשור לתפעול ואיסוף האריזות ואשר העביר את הערותיו לטיטת המכרז רק לאחרונה נקלענו למצב בו לא נהיה ערוכים במועד סיום ההתקשרויות כמפורט לעיל עם המכרז החדש. לאור האמור לעיל אנו מבקשים להאריך את ההתקשרות עם החברות ק.מ.מ. מפעלי מחזור בע"מ ואמניר תעשיות מחזור בע"מ עד לתאריך 31/01/2015.”

דיון

אהרון פישר : בקשה לאשר התקשרות ללא אופציה, רק לפרק אחד במכרז, של קליטת ואיסוף קרטון. במכרז הקודם, זכו חב' 'אמניר' וחברה נוספת. כשהמכרז יצא בתחילתו, בפעם הקודמת, היתה שם איזושהי תקיפה משפטית שהביאה גם להחלפת זוכה שנה לאחר שהוכרזו הזוכים. הפשרה בבימ"ש היתה, שחברת 'ק.מ.מ.' שנכנסה למכרז כזוכה, אחרי שפסלו זוכה אחר, תקבל את התקופה שהיו דיונים בבימ"ש, כאופציה נוספת במכרז. אז זה לעניין פרק אחד במכרז. כרגע האריכו איתנו את החוזה, מכוח האופציה הזאת. אבל לגבי הפרק השני, היה צריך לפרסם מכרז חדש. העירייה נערכה למכרז, אבל הבעיה שהעירייה תלויה לא רק בעצמה, יש את תאגיד תמיר שהוא בעצם מטעם המדינה מוסמך על הנושא של הכנסות ממיחזור והיות ובעצם הוא צריך לאשר את נוסח המכרז והתעריפים, ניהלו מולו הרבה זמן את ההתנהלות של פרסום המכרז. כרגע נמצאים ממש ערב פרסום המכרז, ממש בימים הקרובים יפורסם ונדרשת כרגע הארכה לאותו פרק, לעוד חודש

וחצי, להמשך התקשרות עם קמ"מ.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: מה זאת אומרת הערת החשבת "יועבר ללא חתימת חשב ה-" למה?
אהרון פיישר: הארכה ללא אופציה, יש הנחיה ממנהל אגף החשבות לחשבים לא לחתום על משהו שהוא הארכה ללא אופציה, כי קודם כל אין להם שום ערך מוסף בחיתמתם שם, אין להם מה להגיד על זה. ודבר שני, היות והנושא של הארכה ללא אופציה הוא משהו שהוא לא עפ"י התקנות, זה משהו שחורג לכאורה. אין מה לעשות. נגמרה אופציה ואין לך מכרז כרגע, זה המצב. מסבירים לך שזה בגלל אילוצים, שתאגיד תמיר ניהלו מולם את ההתנהלות. אבל זה לא-

אהרון מדואל: אז הוא לא מוכן לחשב את תקופת ההארכה ללא אופציה? החשב? אין חתימה, הוא לא אחראי לזה.

נתן אלנתן: אני שואל, מה יקרה אם לא נעשה הארכה?

דוד נמדר: קודם כל אין לאיפה להעביר חומרי מחזור. אוספים נייר וקרטון וזורקים אותו? ציבורית זה גם לא נראה טוב, ובנוסף לזה אנחנו מפסידים 100,000 כל חודש הכנסות מהמכירה. אנחנו מוכרים את הנייר,

נתן אלנתן: אני מבין, אבל אתם מבקשים איזה הארכה של משהו שהוא חריג, זאת אומרת לא עפ"י החוק, אז כשאין ברירה צריכים לנקות ביי"ס ואם לא ננקה את הבי"ס יהיו שם מחלות וזיהומים דברים כאלה, או לא יודע מה, צריכים לפנות אשפה ומכרז נגמר ואם לא נעשה, מחר תערם אשפה, בסדר. אז פה, אז לא נקבל הכנסות. למה זה עד כדי כך שאנחנו צריכים לאשר משהו?

דוד נמדר: יש את חוק האריזות שנכנס לתוקף, שמחייב את הרשות לאסוף אריזות,

נתן אלנתן: כל החברה הזאת 'תמיר' ישנים בעמידה זה בעיה שלהם,

דוד נמדר: זה בעיה של כולנו, לא רק בעיה שלהם. זה בעיה של כולנו. גם ציבורית לא נראה טוב אם ניקח חומר שאפשר למחזר אותו ונשלח אותו להטמנה לא משנה איפה. גם העלויות של העירייה יגדלו מזה, נשלם על זה היטל הטמנה, ונשלם על זה הובלה לדרום וכל מה שקשור פה. מה שמבקשים, זה להאריך עד סוף ינואר. המכרז מוכן ב-90%. כולם מודעים לזה שיש לחץ לסיים אותו ולחתום עליו. זה מה שמבקשים, להאריך עד סוף ינואר.

איתי פנקס-ארד, יו"ר: טוב, אנחנו קצת לכודים. מה האופציה?

נתן אלנתן: אין אופציה. מה אומרת היועצת המשפטית?

עדי שפרייר : אני ממליצה לאשר את הפניה לאור המשמעות הכלכלית לעירייה ולאור לוחות הזמנים.
איתי פנקס-ארד, יו"ר : אנחנו לא נזרוק את המאות אלפי שקלים האלה.
נתן אלנתן : אם היועצת המשפטית נותנת את האישור,
עדי שפרייר : אם נצליח לבצע את זה לפני סוף ינואר, מה טוב.
איתי פנקס-ארד, יו"ר : אבל צריך להתאמץ פה.

החלטה

מאשרים להאריך את ההתקשרות לקליטת פסולת נייר/ קרטון למחזור עם החברות ק.מ.מ. מפעלי מחזור בע"מ ואמניר תעשיות מחזור בע"מ, עד לתאריך 31/01/2015 או עד למועד ההכרזה על הזוכה מכוח במכרז החדש, המוקדם מבניהם.

וכמפורט לעיל.

החלטה מספר 108

**מכרז פומבי מספר 30/2014
עבודות ניקוי וטאוט רחובות- אזור דרום ועבה"י מערב**

להלן מזכרו של מר גיל ארזי, מנהל אגף התברואה, מיום 3.11.2014 :

" בהתאם להחלטת ועדת המכרזים מתאריך 5/10/14, החלטה מספר 97 על זכייתה של חברת עידנים בע"מ (נועם אשכנזי), ולקיים מו"מ על מחיר ההצעה שהגישה החברה, נוהל מו"מ עם הקבלן והוא מאשר לתת הנחה מהצעתו שהיא 393 ש"ח לניקיון ק"מ חד יומי, לסך של 390 ש"ח לניקיון 1 ק"מ חד יומי.

מצ"ב סיכום המו"מ.

לידיעתכם. "

דיון

אהרון פישר : הפניה היא לצורך עדכון הוועדה בתוצאות מו"מ. להזכיר לכם שהכרזנו על חב' 'עידנים' כזוכה במכרז לניקוי רחובות באזור דרום, וביקשו לנהל איתו מו"מ על הצעתו והוא ניאות לרדת מ-393 ש"ח לק"מ חד יומי, ל-390 ש"ח לק"מ.

אהרון מדואל : 0.9% בחלק מסעיפי המכרז. זה כל ההנחה.

אהרון פישר : לא, זה הסעיף העיקרי של המכרז. אני אזכיר לך גם, אהרון, שהסעיף היחיד שעליו להתחרות במכרז הזה, הוא מחיר חד יומי. הדברים האחרים למשל רכב טאוט שהעירייה מכתיבה את המחיר, זה לא משהו שהוא מתחרה עליו, ויש ניקיון רציף שזה שעות עבודה. הדבר היחיד שהוא מתחרה, זה על הסעיף הזה. וזה בערך 80%, או 90%-

שלמה בן-ישי : 64 ק"מ ליום, המחזור שלו רק לחד-יומי שווה כ- 6-7 מיליון בשנה, החיסכון פה 50 אלף שקל.

איתי פנקס-ארד, יו"ר : הרבה פעמים כשבאים לדיון הזה, החברות לא מסכימות להתפשר. כשהם באמת הגיעו לקו האדום, הם לא יותרו על שקל. כנראה שבמקום שיש טיפה וזה,

אהרון מדואל : לא, אבל אני משוכנע שאם תוצאות המו"מ היו משפיעות על מה שהיא מרוויחה, ההנחות היו יותר-

שלמה בן-ישי : אני מאמין שהיינו משיגים יותר.

איתי פנקס-ארד, יו"ר : בטוח.

החלטה

מאשרים את תוצאות המשא ומתן עם חברת עידנים בע"מ (נועם אשכנזי) עבור ביצוע עבודות ניקוי וטאוט רחובות- אזור דרום.
וכמפורט לעיל.

דיון

אהרון פישר : צורף לסדר היום פרוטוקול הוועדה מישיבתה מיום 22.10, לגבי מכרז פומבי 32/2014 לאחזקת מרכבי דחס. הוועדה בזמנו החליטה על זוכים לגבי חלק מהפרקים. לגבי הספק 'אקו קלין', מדובר בספק שההצעה שלו היתה הזולה ביותר לגבי פרק ב'. היות ומדובר בקבוצה של מרכבי הדחס הללו, שזה בעצם הקבוצה העיקרית של מרכבי הדחס בעירייה, והיות ומדובר בספק שלא עבדו איתו מעולם, אמר אהרן רבי שהוא חושש מהצד התפעולי ורצה לזמן אותו לשמוע מבחינת הצד התפעולי וגם רמת החלפים, כי הוא לא יודע אם הספק הזה יודע לספק חלפים למרכבים הללו ולעבוד עם זה, והוא רוצה לוודא מבחינה מקצועית, שהוא אכן ערוך ויכול לבצע את העבודה.

אהרון הכין רשימה של שאלות,

אהרון רבי : א. אני רוצה שישמיע את הטיועונים שלו לשאלות שאנחנו שואלים אותו,

ניר סיביליה : הוא עמד בתנאי הסף, מה זה שאלות? אפשר לשאול אותו אבל הוא עמד בתנאי הסף.

אהרון רבי : מהו צינור החלפים שלו, האם יש לו חשש שהוא לא יספק חלפים מספיק, כדי לעמוד ברמת שמישות. האם הוא יודע להתגבר על קצב הכניסות של הרכב לתקלות. איך הוא ערוך לזה?

ניר סיביליה : ואם הוא יענה על כל השאלות 'כן', 'כן' וזה לא? איך אנחנו יודעים?

אהרון רבי : אנחנו נאשר אותו והוא יעמוד באיזושהי תקופה ואם הוא לא יעמוד, נבוא לוועדה ונגיד: אדוני, הבן-אדם לא עומד במה שהוא התחייב.

איתי פנקס-ארד, יו"ר : איפה מתקנים את הרכבים? במוסך העירוני?

אהרון רבי : הוא מקבל תא אצלנו במוסך העירוני, עם כל ההשלכות וזה ויש לו גם מפעל שנמצא 34 ק"מ- כאשר הניוד הוא עליו. הוא האיש שמפעיל את הנהגים. יש לזה משמעות של דלק, הדלק הוא שלנו. אבל חשוב לי לראות שהעירייה ממזערת את רמת הסיכון שאנחנו לוקחים בספק חדש. יש פה רמת סיכון.

ניר סיביליה : אז תגיד שאתה לא מוכן לספק חדש.

- אהרון רבי : לא בטוח שאני יכול להגיד דבר כזה,
- ניר סיביליה : אתה לא יכול לבלום אותו בתנאי הסף. זה לא תפקידנו לשאול את השאלות האלו,
- אהרון רבי : אני אשאל,
- איתי פנקס-ארד, יו"ר : אנחנו רוצים לוודא מה שנראה לנו קצת גבולי,
- אהרון רבי : בדיוק. חשוב לשמוע את התשובות, תראו, אם הכל בסדר, אני לא אפסול.
- שלמה כפיר : רוב הציוד של יצרן מתחרה שלו, קבוצת אלון, אם הוא יזדקק לצינור החלפים שלו מהיצרן הזה, הוא לא יתן.
- אהרון פישר : העביר לו אהרון את המסמך שהוא קיבל מקבוצת אלון, כשקבוצת אלון אומרת מפורש באותו מסמך, שהיא לא נותנת לאף אחד את אספקת החלפים לגבי אותם רכבי דחס שהיא מייצרת. אז צריך להבין את העניין הזה.
- אהרון רבי : כן, לגבי דגם מסויים שנקרא 'קאטר'.
- אהרון פישר : כמה כאלה יש לך?
- אהרון רבי : בקבוצה הזאת שהוא זכה, יש 62 כלים.
- (נכנס מר עופר אילני, מנכ"ל חברת אקו קלין בע"מ)
- אהרון פישר : אתה מופיע פה בפני וועדת המכרזים למתן זכות טיעון. אז קודם כל קיבלת מאיתנו את פרוטוקול הוועדה הקודמת, קראת,
- עופר אילני : אמת.
- אהרון פישר : מציג את הנוכחים
- ברשותך, אהרון מנהל יחידת הרכב העירונית, היות ואתם ספקים שעדיין לא עבדתם בעירייה בתחום הזה, רצה להבין מבחינה תפעולית מספר שאלות ולכן הוא זימן אותך לפה בפני הוועדה, בשביל להתרשם איך אתם יכולים לעמוד בעבודות מבחינה תפעולית. אהרון בבקשה.
- אהרון רבי : האם אתה יודע את השונות שבין סוגי המרכבים שיש בתוך הקבוצה? קבוצה ב' בפרק א'?
- מכיר אותם?
- עופר אילני : בוודאי.
- אהרון רבי : מהם?
- עופר אילני : סוגי המרכבים שקיימים בתוך קבוצה ב'? יש כמה דגמים שונים של מרכבי דחס מסוג 'גייסינג' שהגיעו לארץ לאורך השנים. חלקם מסוג כזה או אחר של פיתוח, יש דחסים

בגדלים שונים, יש דחסים לטמוני קרקע, קיימות כמה וורסיות: יש לפני שהתחילו לייצר בארץ, אחרי שהתחילו לייצר בארץ. יש תקופה שהיו מביאים רק את ה'טלגיט' מחו"ל. נתקלתי בכולם בעבר.

אהרון רבי: יש בהם שונות בין 'גיסניג' לפיתוח של הקאד למשל?

עופר אילני: בוודאי. 'קבוצת אלון', דגם.

אהרון רבי: האם יש לכם מלאי של חלפים, יש לכם צינור ערוץ רכישת חלפים – ואני יותר שם את הדגש על מערכת הקאד, על דחסן הקאד?

עופר אילני: בהחלט כן.

אהרון רבי: היכן, אתה יכול לפרט?

עופר אילני: כל החלפים נרכשים היום בארץ, מיוצרים היום בארץ ואת כל הספקים אני מחזיק אצלי על המדף נכון להיום, בלי כל קשר למכרז עיריית ת"א, אני גם חושב שראו את זה נציגים שלכם שערכו אצלנו ביקור – ממש לקחנו אותם להראות להם את מחסן החלפים של חלקי 'קבוצת אלון'.

אהרון רבי: ואתה מעריך שיש לך מספיק מלאי להיקפים? כי זו הקבוצה הגדולה ביותר, קבוצה ב'?

עופר אילני: בהחלט כן. כל החלקים מיוצרים בארץ, את כל החלקים אני יודע לרכוש גם היום, ואני רוכש אותם דרך קבע גם.

אהרון רבי: יש לכם הסכמים כתובים, מעוגנים מול אספקת החלפים האלה? או שזה מין איזשהו ערוץ רכישה בהתאם לבעיה: אני מרים טלפון? יש לכם ערוץ מסודר לרכישת החלפים? איזה הסכמים עם חברות, עם הספקים?

עופר אילני: השאלה טיפה לא מובנת לי ואני אסביר למה: אין לי כל כך, כמעט בכל תחום של חלפים, שאני קונה נכון להיום, הסכמים שמחייבים אותי לקנות פה או שם, או את הצד השני למכור לזה או לזה. מעבר לזה קיימת סדרה די ארוכה של חוקים שמחייבים את כולם למכור לכולם אבל לשם לא נכנס, כי אנחנו רוצים את המשאיות עובדות בסופו של יום. אנחנו יודעים גם לייצר את החלקים בארץ. כי בסופו של יום בוכנות הן בוכנות; סלקטור הוא סלקטור; יש אולי חלק או שניים שצריך לייצר באופן עצמאי, ואותם אני יודע לייצר גם-

אהרון פישר: טוב, אין לו הסכמים אבל גם אין לו בעיה.

אהרון רבי: בדיוק. אני שואל את זה גם לאור היקפי הפעילות של הקבוצה הזאת, הם היקפים בסדר

- גודל הזה, לעומת מה שאתה עושה היום, הם גדולים? קטנים? אתה מכיר בהיקפים כאלה או אתה עובד מול רשויות מקומיות, יש לך את הניסיון?
- איתי פנקס-ארד, יו"ר: זה לא היה בתנאי הסף? תשאל דברים שמעניינים אותך, שחשובים לעבודה,
- אהרון רבי: האם אתה יודע שיש איזשהן מגבלות בלעדיות לאספקת חלקים?
עופר אילני: (משתהה)
- אהרון רבי: יודע או לא יודע? רק תענה כן או לא?
- עופר אילני: לא, לא שידוע לי. אני יודע לקנות היום את החלקים, בלי שום בעיה. אגב, בהערת אגב, אני יודע את זה מהמכתב התמוה שנשלח אליכם והעתקו הגיע גם אלי, 'מקבוצת אלון', אבל אני יודע לקנות את החלקים גם היום, אם אתמול גם מחר.
- אהרון רבי: האם אתם מבצעים את השיפוץ בוכנות התלת-שבועיות אצלכם או שאתה שולח את זה לקבלן משנה?
- עופר אילני: הכל אני עושה אצלנו, בין שאר המערכות אצלנו במוסד, יש לנו יחידה שלמה שמתעסקת בעיבוד שבבי, חרט, כרסם, בונים פיסולים, ראשים והכל.
- אהרון רבי: יצא לכם, אחרי שקיבלתם את הפרוטוקול, עשיתם איזושהי היערכות, תכנון ראשוני לאור ידיעה איזה היקפי פעילות לקלוט רכב לתיקון, בתא עבודה או אצלכם?
- עופר אילני: אני מצטער, לא הבנתי לגמרי את השאלה.
- אהרון רבי: האם נערכתם, איך זה יעבוד?
- עופר אילני: כן, בוודאי.
- אהרון רבי: אתה יכול לתת איזה תיאור? אתה אמור לקבל את העבודה, איך אתה קולט שם?
איתי פנקס-ארד, יו"ר: אתה קולט כ"א, אתה משנה זה?
- עופר אילני: אני קולט כ"א, זה כבר נמצא בתהליך אצלי, והרבה מהכ"א, רוב הכ"א כבר קיים אצלי היום במערכת. אני לא רוצה להגיד כמה כ"א נחזיק שם, נחזיק את כמות הכ"א שנצטרך, ע"מ שאתם תקבלו את המשאיות בלוחות הזמנים הנחוצים לכם, ובמידת הצורך, כמה שפחות, ניקח משאיות אלינו למוסד.
- אהרון רבי: אתה יודע, בהערכה, כמה כלים תוכל לתקן בתא עבודה וכמה תצטרך לשלוח?
- עופר אילני: תיקוני חשמל, הידראוליקה פשוטים ייעשו בתא העבודה; תיקוני הידראוליקה מעט יותר מסובכים, עדיין יעשו בתא העבודה על בסיס חלפים ולא על בסיס תיקון רכיב במקום, שיתפוש הרבה זמן חשוב. להערכתך, את מרבית התיקונים נוכל לעשות פה. בהחלט

אחזקה מונעת או תיקונים מורכבים יותר כגון בוכנה מרכזית, ביטולי חופשים ביוק וכן הלאה, נצטרך לקחת אלינו ולבצע אצלנו את העבודה.

אהרון רבי : טוב, אני את שאלותיי גמרת.

אהרון פיישר : תודה לך שבאת.

עופר אילני : תודה לכם שהזמנתם אותי.

(מר עופר אילני, מנכ"ל חברת אקו קלין בע"מ עוזב את חדר הישיבות)

איתי פנקס-ארד, יו"ר : טוב אהרון, אתה רוצה לסכם משהו?

אהרון רבי : כן, אני רוצה לסכם : תראו, אני מכיר גם את המפעל שם. סדר הגודל שהוא הולך לקבל, זה לא סדר גודל שהוא ידע בעבר. אנחנו די- קבוצה מאוד גדולה- מצד אחד יכול להיות שזה טוב, אתגר, -, מצד שני, עדיין יש איזשהו חששות למרות שיש איזושהי רמת סיכון מסוימת. אני מקבל את התשובות שלו, נצטרך אנחנו לעקוב, ולראות שהוא אכן עומד ונותן, ואם לא נחזור לוועדה ונגיד 'חבר'ה, האיש לא מספק את רמת השירות,

אהרון מדואל : יש לך עתודה למקרה של כשל? כלים?

אהרון רבי : אנחנו עובדים לפי מה שנקרא 'יעדי שמישות', זאת אומרת אנחנו מגדירים שכל יום 80% מרכבי הדחס צריכים להיות שמישים לסידור העבודה.

אהרון מדואל : וזה נותן עתודה מבחינת העבודה?

אהרון רבי : זה נותן עתודה, בדיוק. זה בנוי גם על רכב שיוצא לטיפולים מונעים, טכני, כן. חס וחלילה אם תהיה קריסה שאמנם לא יודע לתקן, אז שם יכולה להיות קריסה. אני לא יודע אם נהוג, יכול להיות שכדאי להכריז על ספק שני כספק זוכה במידה ו-,

עדי שפירר : בשלב מאוחר מדי. לא הגדרת מראש,

אהרון רבי : או.קיי.

נתן אלנתן : בכל מקרה, דבר כזה, השאלות האלה דברים שאתה חושש להם היית צריך לעשות בתנאי הסף,

אהרון רבי : תנאי סף, ברגע שאתה מגדיר, אתה אומר וואלה זה ספק אחד, אנחנו באיזה קאצ',

ניר סיביליה : אני מאוד בעד להכניס גופים חדשים. כל גוף חדש אתה תחשוש ככה את החששות האלה. איתי פנקס-ארד, יו"ר : התפקיד של אהרון לחשוש, אהרון צריך להתמודד עם הכלים האלה יומיום, החשש הוא טבעי ואם לא היית מוטרד, אנחנו היינו מוטרדים. זה בסדר גמור שאתה מוטרד, השאלות עכשיו הן שאלות חשובות, התשובות נראות סבירות, לא אלמן ישראל,

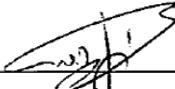
אם הוא לא יעמוד במה שהוא צריך, עכשיו להחליף אותו לא צריך לפחד מזה. אנחנו רוצים ספקים חדשים. אם הוא לא ידע היקפים כאלה בעבר, הוא גם לא ידע אם הוא לא יזכה פעם. הפעם הוא יזכה, פעם הבאה אולי הוא יהיה יותר גדול ויבוא מישהו אחר שינצח אותו. שיהיה בהצלחה.

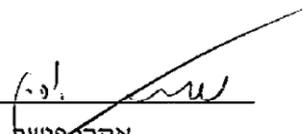
החלטה

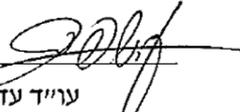
מאשרים להכריז על חברת " אקו קלין בע"מ" כזוכה בפרק א' קבוצה ב' מרכבי דחס גיסינג, במכרז פומבי מספר 32/2014 לאחזקת מרכבי דחס, מתקני רמס"ע ודחסניות.

וכמפורט לעיל.

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 24 מישיבתה ביום 5.11.2014

11.11.14 
יערית צבי-אשר
מרכזת מכרזים והתקשרויות

11/11/2014 
אהרן פישן
מנהל מח' מכרזים והתקשרויות

11.11.14 
עו"ד עדי שפיר
עוזרת ראשית ליועמ"ש


איתי פנקס-ארד
יו"ר ועדת המכרזים


רון חולדאי
ראש העירייה

19.11.14 תאריך:

מרכזת מכרזים והתקשרויות

אהרן פישר
מנהל מח' מכרזים והתקשרויות

עו"ד עדי שפיר
עוזרת ראשית ליועמ"ש

איתי פנקס ארד
יו"ר ועדת המכרזים

רון חולדאי
ראש העירייה

תאריך: _____